

Als innovatives und dynamisches Unternehmen im Bereich Energiemanagement und Klimaschutz beraten und unterstützen wir seit 2006 Kommunen und Unternehmen. Mit unserer Software *emson* haben wir eine Lösung geschaffen, die Energiemanagement digital macht.

Wir suchen ab sofort unbefristet und in Festanstellung

Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Akquise und Pflege der Geschäftsbeziehungen von Neu- und Bestandskunden
- Erstellung von Kundenanalysen zur Potential- und Bedarfsermittlung
- Präsentation unserer Produkte bei Interessenten und Kunden – eigenständig oder im Team mit einem Berater
- Ermittlung von Absatzchancen und neuen Vertriebsprojekten
- Erstellung von Angeboten und Verhandlung von Vertragsabschlüssen
- Pflege und Dokumentation im CRM-System

Ihr Profil

- Kaufmännische/ verkaufstechnische Ausbildung oder abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft
- Berufserfahrung im B2B Vertrieb von Softwareprodukten
- Vorzugsweise bereits vorhandene Kenntnisse im Bereich des Energiemanagements
- Sie zeichnen sich durch Flexibilität, zielorientiertes Denken und eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität aus

Was wir bieten

- offenen Umgang miteinander und kurze Entscheidungswege
- Mitarbeit an einer sinnvollen Aufgabe
- Sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein attraktives Gehalts- und Bonussystem
- Flache Hierarchien und ein dynamisches, motiviertes Team
- Angenehmes Arbeitsumfeld im Herzen von Aachen
- Obst und Getränke kostenfrei am Arbeitsplatz

Interesse geweckt?

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem schnellst möglichen Eintrittstermin an bewerbung@adapton.de
Ansprechpartner: Ingo Krützen